

Nazwa:	Makler giełd towarowych
Kod:	332401
Synteza:	<p>Gromadzenie informacji o towarach będących w obrocie kupna i sprzedaży, o cenach tych towarów, ustalanie ceny towarów będących w obrocie giełdy maklerskiej, pośredniczenie w wyszukiwaniu i łączeniu ofert kupna (sprzedaży).</p>
Zadania zawodowe:	<p>- przyjmowanie i zbieranie ofert i zleceń kupna (sprzedaży) towarów; sporządzanie ofert kupna (sprzedaży) towarów dla różnych odbiorców i klientów;</p> <p>znajomość cen towarów, ich właściwości oraz specyfikacji;</p> <p>sprawdzanie (každorazowo) - po zebraniu oferty kupna - czy w zestawieniu towarów jest zawarta oferta sprzedaży, lub po zebraniu oferty sprzedaży - sprawdzanie, czy jest ona zawarta w zestawieniu oferta kupna;</p> <p>prowadzenie rozmów z klientami chcącymi sprzedać lub kupić towary i ustalanie warunków i sposobów przeprowadzenia transakcji;</p> <p>sporządzanie umowy pośrednictwa między klientami a przedstawicielem giełdy - maklerem (wiążącej klienta z giełdą);</p> <p>sporządzanie umów giełdowych wiążących strony zakupu (sprzedaży) oraz maklera towarów jako przedstawiciela giełdy maklerskiej -</p> <p>czuwanie nad prawidłowym sporządzeniem i przebiegiem kontraktu sprzedawca-odbiorca;</p> <p>negocjowanie z klientami ceny kupna (sprzedaży) możliwej do przyjęcia przez klientów i przez maklera jako pośrednika;- określanie warunków płatności, zysku, odbioru towarów, gwarancji na jakość towarów, gwarancji na odbiór towarów, sposobu transportu towarów;</p> <p>organizowanie - na życzenie klienta - transportu towarów (udzielanie informacji o firmach transportowych lub wyszukiwanie firmy transportowej);</p> <p>gromadzenie informacji o towarach (ich cenach, ilości, jakości) na giełdach krajowych i światowych;</p> <p>umieszczanie swoich ustalonych cen towarów na giełdzie maklerskiej;</p> <p>utrzymywanie stałego kontaktu z innymi maklerami swojej giełdy i giełd towarowych w kraju i przekazywanie informacji o cenach towarów i ich ilości na rynku maklerskim;</p> <p>przekazywanie informacji o cenach towarów, ofertach klientów do prasy (PAP, gazety lokalne i ogólnokrajowe);</p> <p>prowadzenie dokumentacji sporządzonych umów, kontraktów i ofert;</p> <p>obsługiwanie telefonów, telefaksów, komputerów, maszyn do pisania w celu: przekazywania informacji klientom, maklerom, dziennikarzom, ewidencjonowania rodzaju, ilości, jakości i cen towarów, sporządzania ofert, umów.</p>
Dodatkowe zadania zawodowe:	<p>prowadzenie w językach obcych rozmów handlowych z kontrahentami zagranicznymi;</p> <p>sporządzanie umów między kupującymi a sprzedającymi w handlu na eksport, ustalanie możliwości gwarancji (akredytywy) partnera</p>

zagranicznego.